



ATTACHÉ COMMERCIAL B2B VINS ET SPIRITUEUX (H/F) EN ALTERNANCE

Maison ANSAC, société spécialisée dans l'embouteillage et la commercialisation de vins et spiritueux composée de quarante salariés, filiale du groupe Ocealia recrute :

UN ATTACHÉ COMMERCIAL B2B VINS ET SPIRITUEUX EN ALTERNANCE (H/F)

MISSIONS

Tutoré par le Responsable pôle France et Benelux, vous serez notamment en charge de :

- Mettre en place un plan de prospection et de démarchage commercial.
- Vérifier les stocks, la mise en rayon des produits et l'affichage des actions promotionnelles.
- Réaliser des démonstrations de produits au client et le conseiller.
- Organiser des actions de merchandising (mise en valeur des produits, affichage....) chez les clients pendant des actions promotionnelles.
- Rédiger des rapports pour remonter les constatations terrain.

PROFIL

- Alternance dans le cadre d'un BTS NDRC ou d'un Bachelor Marketing, Commercial et Digital.
- Force de vente, force relationnelle et appétence pour le travail en équipe souhaitées.
- La connaissance du marché du cognac (élaboration et production du produit, la région) et un intérêt porté au monde spiritueux seraient un plus.
- Rigueur, qualité rédactionnelle et polyvalence sont nécessaires pour ce poste.
- Permis B exigé, déplacements fréquents sur les départements 79, 85, 86 et 87.

ALTERNANCE

Alternance de 12 à 24 mois à pourvoir pour la rentrée scolaire 2021.

Poste basé à Jonzac (17) avec déplacement sur le site de Jarnac (16).

Envoyer un CV et une lettre de motivation à Tiphane NATUREL : tnaturel@ocealia-groupe.fr ou 51, Rue Pierre Loti - 16100 COGNAC au plus tard le 20 août 2021.