



## RESPONSABLE COMMERCE (H/F) EN CDI



Ocealia est un groupe coopératif du secteur agroalimentaire (céréales, viticulture, élevage, jardinerie, snacking) présent sur plusieurs départements et composé de plus de 1500 salariés permanents répartis entre la coopérative et ses 15 filiales.

Confiance, équité, solidarité, responsabilisation et performance sont des valeurs essentielles au sein de notre Groupe. Nous traçons « Le Sillon Responsable », démarche par laquelle nous nous engageons à développer l'agriculture de demain, durable et rémunératrice, en réduisant nos impacts environnementaux, en assurant des niveaux de production compétitifs et la bonne rémunération de l'ensemble des acteurs.

Avec plus de 1,5 millions de tonnes de céréales vendues chaque année, Ocealia est la première coopérative céréalière de Nouvelle Aquitaine. Les productions de nos adhérents sont ainsi valorisées sur des débouchés divers et variés, en France, en Europe et dans le Monde. Fiers de notre modèle coopératif, l'humain est au cœur de nos décisions et donner du sens au travail de chacun est l'une de nos priorités.

**Dans le cadre d'une création de poste, rejoignez-nous en tant que responsable commerce à Cognac (16).**

### VOTRE CHALLENGE

Sous la responsabilité du Responsable du service commercial collecte et en étroite collaboration avec les équipes support et commerciales, vous serez en charge de :

- Mettre en marché un portefeuille de produits (bio et/ou conventionnels), assurer les relations avec les divers interlocuteurs (courtiers, clients, partenaires et prestataires de services), suivre et analyser les différents marchés.
- Élaborer des stratégies de gestion de risque en accord avec le responsable du desk, suivre la position commerciale et les indicateurs associés dans le respect du cadre de gestion de la coopérative.
- Contribuer à l'animation et à la construction des offres commerciales d'achat à destination des agriculteurs.
- Mettre à jour quotidiennement les différentes cotations de marché à l'usage de la gestion des risques, de la collecte, des offres éleveurs et de différentes cessions internes.

### NOTRE CANDIDAT IDÉAL

Diplômé(e) d'un Bac+5 (commerce/agri/agro), disposant d'une expérience sur un poste similaire et possédant les atouts ci-dessous :

- Connaissances des matières premières agricoles exigées avec une expérience commerciale significative.
- Anglais professionnel exigé. La maîtrise de l'espagnol ou de l'italien serait un plus.
- Esprit d'équipe et d'appartenance, sens du relationnel, rigueur, anticipation, réactivité et organisation.

## VOS AVANTAGES

Salaire à définir selon le profil + 13<sup>ème</sup> mois après 6 mois d'ancienneté.

Mutuelle prise en charge à 100 % par l'employeur.

Poste en Contrat à Durée Indéterminée au forfait jours, à pourvoir dès que possible.

Déplacements occasionnels sur toute la France.

**Envie de rejoindre un groupe engagé en plein développement et correspondant à vos valeurs ?**

Envoyer un CV et une lettre de motivation à Amélie MAGNANON : [amagnanon@ocealia-groupe.fr](mailto:amagnanon@ocealia-groupe.fr) ou  
51, Rue Pierre Loti - 16100 COGNAC au plus tard le 25 avril 2022.