

La production animale n'a pas de secret pour vous et vous souhaitez mettre vos compétences **au service des agriculteurs et de l'agriculture de demain** ? Rejoignez-nous!

Dans le cadre de **notre développement**, afin de **compléter notre équipe**, nous recrutons
un Conseiller Spécialisé Élevage pour le Limousin (23 et 87)

Ocealia est un **groupe coopératif** du secteur agroalimentaire (céréales, viticulture, élevage, jardinerie, snacking) présent sur **plusieurs départements** et composé de plus de **1500 salariés** permanents répartis entre la coopérative et ses **15 filiales**.

Confiance, équité, solidarité, responsabilisation et performance sont des **valeurs essentielles** au sein de notre Groupe. Nous traçons « **Le Sillon Responsable** », démarche par laquelle nous nous engageons à développer **l'agriculture de demain, durable et rémunératrice**, en **réduisant nos impacts environnementaux**, en assurant des niveaux de production compétitifs et la bonne rémunération de l'ensemble des acteurs.

Fiers de notre **modèle coopératif**, **l'humain est au cœur de nos décisions** et donner du sens au travail de chacun est l'une de nos priorités.

VOTRE CHALLENGE

Vous intégrerez une **équipe de 10 conseillers spécialisés élevage**, sous la responsabilité du Directeur Marketing Opérationnel Élevage, vous serez en charge de **gérer et de développer un portefeuille d'adhérents éleveurs actifs**.

Votre activité consistera à :

- **Assurer le développement des parts de marché en apportant de la valeur ajoutée aux adhérents éleveurs:** proposer, argumenter, convaincre et vendre la politique et les solutions en lien avec l'élevage de l'entreprise. Informer les adhérents sur les évolutions techniques et économiques à intégrer dans la conduite des ateliers.
Identifier les besoins spécifiques à chaque exploitation.
Fidéliser les adhérents éleveurs actifs.
- **Assurer l'organisation de son activité en fonction des différents segments d'adhérents:** faire vivre son portefeuille d'éleveurs, identifier les adhérents concernés par les offres, porter l'offre, préparer ses campagnes commerciales en coordination avec les conseillers d'exploitation terrain et responsables de sites. Suivre les encours adhérents éleveurs.
- **Assurer la remontée d'informations auprès des différents interlocuteurs** (Hiérarchie, Responsable de site, Responsable région, Conseiller d'exploitation, Services supports), vous serez le relais de la communication entre l'adhérent et la coopérative, promoteur des bonnes pratiques en matière de sécurité, vous représenterez la coopérative lors des manifestations liées à l'élevage.

NOTRE CANDIDAT IDÉAL

Diplômé d'un Bac + 2 minimum dans le domaine agricole, vous disposez d'une d'expérience sur un poste similaire qui vous permet de :

- Réaliser et diagnostiquer **des rations** des cheptels ruminants.
- Connaître et maîtriser les principales **pathologies** en relation avec l'alimentation, le parasitisme et le confort des animaux.
- Bonnes connaissances de la **pratique du conseil** et de la **vente en élevage**.
- Maîtrise des **outils bureautiques** et capacité de vous adapter à de nouveaux logiciels.
- Vos atouts : **Esprit d'équipe** et d'**appartenance**, sens du relationnel et de la communication, **esprit de synthèse, organisation, force de propositions, disponibilité**.

VOS AVANTAGES

Salaire brut annuel à partir de 32 612 € selon votre profil et expérience.

13^{ème} mois après 6 mois d'ancienneté.

Prime annuelle et sur objectifs.

Mutuelle prise en charge à 100 % par l'employeur.

Intéressement (Ocealia) et **participation** (Groupe) selon les résultats de l'exercice.

Poste en **Contrat à Durée Indéterminée au forfait jours, à pourvoir au 1er septembre 2023.**

Le poste sera basé à Limoges.

Un **véhicule de service** sera mis à votre disposition pour mener à bien vos missions.

Ce poste vous correspond ? Vous souhaitez rejoindre un groupe en plein développement ?

Envoyez votre **CV** et une **lettre de motivation** à Gabrielle DAVID : **gdavid@ocealia-groupe.fr** ou 41 rue Auguste Comte – 87020 Limoges Cedex.