

Rejoignez notre équipe à Saint Astier (24) et soyez aux côtés de nos agriculteurs au quotidien.

MISSIONS

Vous intégrez une équipe de 17 conseillers d'exploitation, sous la responsabilité du responsable de région, vous serez en charge de **gérer et de développer un portefeuille d'adhérents actifs** (profils céréaliers/élevages). Votre activité consistera à :

- **Accompagner les adhérents de la coopérative** dans la transition agricole et alimentaire en vous appuyant sur la démarche du "Sillon Responsable" : analyser les marges de progrès sur chacune des exploitations avec l'adhérent, identifier les besoins en accompagnement, proposer les offres produits et services adaptées à un système de production durable. Vous mettrez en avant la valeur ajoutée créée par l'accompagnement de la coopérative afin de fidéliser les adhérents, développer la part de marché chez les partageurs et agriculteurs prospects.
- **Analyser votre marché et organiser votre activité** en fonction des différents profils d'adhérents : vous collecterez toutes les informations permettant de mieux qualifier vos adhérents. Votre outil de reporting (GRA) vous suivra quotidiennement pour renseigner votre activité et réaliser les synthèses utiles à la préparation de vos actions. En valorisation de la collecte, comme en fourniture d'intrants, vous disposerez d'une offre large qu'il vous appartiendra d'adapter à chacun de vos adhérents.
- **Informé, communiquer et animer le réseau d'adhérents sur le terrain** : assurer une remontée d'informations fluide auprès de vos différents interlocuteurs (Responsable de site, Responsable de Région, services supports) et être le lien de communication direct entre l'adhérent et la coopérative. Vous serez également amené(e) à organiser et animer des réunions d'adhérents selon les plans d'actions définis.

Vous serez dans une entreprise qui dispose de **compétences managériales et d'expertises agronomiques, environnementales et digitales** : les Conseillers d'Exploitation peuvent compter sur les fonctions support dédiées à la relation adhérent. Très attachés à la réussite de nos collaborateurs, nous disposons de nombreux outils et supports permettant la présentation de la politique de la coopérative et **nous formons régulièrement nos équipes.**

PROFIL

Diplômé d'un **BAC+2** dans le **domaine du commerce** et / ou **de l'agriculture**, disposant d'une expérience sur un poste similaire et possédant les atouts ci-dessous :

- Connaître **les produits et les marchés**. Savoir **conduire un entretien et conclure une proposition commerciale** dans le cadre de l'approche globale de l'exploitation.
- **Appétence pour le commerce.**
- Maîtrise des **outils bureautiques** et capacité de vous adapter à de nouveaux logiciels.
- Être titulaire du **Certiphyto**, vente de produits phytosanitaires serait un plus.
- Vos atouts : Esprit d'équipe et d'appartenance, **sens du relationnel** et de la communication, esprit de synthèse, **organisation**, force de propositions, disponibilité.

CONTRAT ET AVANTAGES

Poste en **Contrat à Durée Indéterminée, à pourvoir dès que possible.**

- Salaire à définir selon votre profil et l'expérience.
- **13ème mois** après 6 mois d'ancienneté.
- **Prime annuelle et sur objectifs.**
- Mutuelle avantageuse.
- **Intéressement** (Ocealia) et **participation** (Groupe) selon les résultats de l'exercice.
- Un **véhicule de service** sera mis à votre disposition pour mener à bien vos missions.

QUI SOMMES-NOUS ?

Ocealia est un groupe coopératif du secteur agricole et agroalimentaire présent sur plusieurs départements comptant plus de **1600 salariés** permanents répartis entre la coopérative et ses **filiales**.

Nous traçons « Le Sillon Responsable », démarche par laquelle nous nous engageons à **développer l'agriculture de demain, durable et rémunératrice, en réduisant nos impacts environnementaux**, en assurant des niveaux de production compétitifs et la bonne rémunération de l'ensemble des acteurs.

Envie de nous
rejoindre ?

Envoyez votre **CV** et une **lettre de motivation** :
vmonteil-labonne@ocealia-groupe.fr
au plus tard le **23 août 2026**.

