



NOUS RECRUTONS UN **COMMERCIAL CHR SUD OUEST** (H/F) EN **CDI**

La Débauche poursuit son développement dans le **Sud-Ouest** et cherche un commercial terrain (H/F) pour **conquérir de nouveaux clients**, développer les ventes et renforcer les liens avec ceux qui nous font déjà confiance.

Fondée en 2013 à Angoulême, La Débauche est une **brasserie reconnue pour sa créativité**, la diversité de ses recettes et son exigence sur la qualité de ses produits.

IPA, NEIPA, Lager, Blanche, Stout, bières Barrel Aged ou créations ponctuelles : la brasserie propose une gamme large permettant de répondre aussi bien aux attentes des établissements spécialisés qu'à celles des acteurs plus généralistes du réseau CHR.

La Débauche développe également Spunky, sa gamme de boissons sans alcool.

MISSIONS

Votre cap : développer le chiffre d'affaires de La Débauche sur le secteur Sud-Ouest, en ouvrant de nouveaux comptes et en développant durablement les clients existants.

Au quotidien, vos principales missions seront de :

- **Prospecter et développer votre portefeuille** : identifier de nouvelles opportunités, ouvrir de nouveaux comptes et fidéliser les clients CHR, cavistes et distributeurs ;
- **Développer les ventes et le chiffre d'affaires** auprès des clients existants comme des nouveaux comptes, sur l'ensemble de nos produits : fûts, bouteilles, canettes et autres références commercialisées ;
- **Présenter et référencer nos gammes**, permanentes comme nouveautés, auprès des clients et prospects ;
- **Développer le réseau de distribution** en travaillant avec les distributeurs et grossistes présents sur le secteur ;
- **Faire vivre la marque sur le terrain** à travers des dégustations, animations commerciales, salons et événements professionnels ;
- **Piloter et partager votre activité** : suivi des résultats, remontées terrain, tendances du marché et opportunités commerciales.

Vous interviendrez principalement auprès des réseaux suivants : bars, restaurants et hôtels, cavistes, bars à bière, distributeurs et grossistes boissons, réseaux spécialisés dans la bière et les boissons sans alcool.

PROFIL

Vous aimez avant tout **le commerce, le terrain et la prospection**. Vous êtes à l'aise pour créer le contact, développer un réseau et transformer de nouvelles opportunités en relations commerciales durables.

Une **expérience professionnelle d'au moins 2 ans dans le réseau CHR est indispensable**.

Une expérience dans l'univers de la bière, du vin, des spiritueux ou plus largement des boissons sera particulièrement appréciée.

Vous disposez idéalement :

- d'une **bonne connaissance du réseau CHR** ;
- d'un réseau professionnel de cavistes, bars, restaurants ou distributeurs dans le Sud-Ouest ;
- d'une réelle **capacité à prospecter** et à ouvrir de nouveaux comptes ;
- d'un **bon sens commercial** et de la négociation ;
- d'autonomie, de rigueur et d'organisation.

Une connaissance de l'univers de la bière artisanale constitue un véritable plus.
Permis B indispensable.

CONTRAT ET AVANTAGES

- Poste en **CDI** à temps complet au **forfait jours** à pourvoir **début 2027**.
- Statut : Cadre
- Secteur : **Sud-Ouest de la France**
- Localisation : poste basé idéalement à **Angoulême** ou **Bordeaux**
- Rémunération : à définir selon le profil et l'expérience
- Équipements : véhicule, téléphone et ordinateur

Le poste implique une présence terrain importante et des déplacements réguliers sur l'ensemble du secteur Sud-Ouest.



Envoyez votre **CV** et une **lettre de motivation**
à amesnier@ocealia-groupe.fr

*Venez brasser de nouveaux
projets avec nous !*