NOUS RECRUTONS EN **CDI** UN CONSEILLER D'EXPLOITATION (H/F)

Accompagnez nos agriculteurs et faites germer votre carrière sur le secteur de La Jard (17) !

MISSIONS

Vous intégrez une équipe de 10 conseillers d'exploitation, sous la responsabilité du responsable de région, vous serez en charge de **gérer et de développer un portefeuille d'adhérents actifs** (profils 80% grandes cultures et 20% vignes). Votre activité consistera à :

- **Accompagner les adhérents de la coopérative** dans la transition agricole et alimentaire en vous appuyant sur la démarche du "Sillon Responsable" : analyser les marges de progrès sur chacune des exploitations avec l'adhérent, identifier les besoins en accompagnement, proposer les offres produits et services adaptées à un système de production durable. Vous mettrez en avant la valeur ajoutée créée par l'accompagnement de la coopérative afin de fidéliser les adhérents, développer la part de marché chez les partageurs et agriculteurs prospects.
- **Analyser votre marché et organiser votre activité** en fonction des différents profils d'adhérents : vous collecterez toutes les informations permettant de mieux qualifier vos adhérents. Votre outil de reporting (GRA) vous suivra quotidiennement pour renseigner votre activité et réaliser les synthèses utiles à la préparation de vos actions. En valorisation de la collecte, comme en fourniture d'intrants, vous disposerez d'une offre large qu'il vous appartiendra d'adapter à chacun de vos adhérents.

Vous serez dans une entreprise qui dispose de **compétences managériales et d'expertises agronomiques, environnementales et digitales** : les Conseillers d'Exploitation peuvent compter sur les fonctions support dédiées à la relation adhérent. Très attachés à la réussite de nos collaborateurs, nous disposons de nombreux outils et supports permettant la présentation de la politique de la coopérative et **nous formons régulièrement nos équipes.**

PROFIL

Diplômé au minimum d'un **BAC+2** dans le **domaine de l'agriculture**, disposant d'une expérience sur un poste similaire et possédant les atouts ci-dessous :

- Connaitre **les produits et les marchés.** Savoir **conduire un entretien et conclure une proposition commerciale** dans le cadre de l'approche globale de l'exploitation.
- Connaissances en **agronomie grande culture et vigne** exigées.
- Maîtrise des **outils bureautiques** et capacité de vous adapter à de nouveaux logiciels.
- Être titulaire du **Certiphyto** conseil de produits phytosanitaires.
- Vos atouts : Esprit d'équipe et d'appartenance, **sens du relationnel** et de la communication, esprit de synthèse, **organisation**, force de propositions, disponibilité.

CONTRAT ET AVANTAGES

Poste en **C**ontrat à **D**urée **I**ndéterminée, **à pourvoir dès que possible**.

- Salaire à définir selon votre profil et l'expérience.
- **13ème mois** après 6 mois d'ancienneté.
- **Prime sur objectifs**.
- **Mutuelle salarié prise en charge à 100%** par l'employeur.
- **Intéressement** (Ocealia) et **participation** (Groupe) selon les résultats de l'exercice.
- Un **véhicule de service** sera mis à votre disposition pour mener à bien vos missions.

QUI SOMMES-NOUS ?

Océalia est un **groupe coopératif agricole et agroalimentaire** basé en Nouvelle-Aquitaine composé de plus de **1800 salariés** permanents répartis entre la coopérative et ses filiales.

Nous travaillons avec **7 000 agriculteurs adhérents** de la coopérative, auxquels nous apportons différents services.

Nous traçons " Le Sillon Responsable", démarche par laquelle nous nous engageons à développer l'agriculture de demain, durable et rémunératrice, en réduisant nos impacts environnementaux, en assurant des niveaux de production compétitifs et la bonne rémunération de l'ensemble des acteurs.

Envie de nous rejoindre ?

*Envoyez votre **CV** et une **lettre de motivation** :*
bdouteau@ocealia-groupe.fr
*au plus tard le **16 novembre 2026**.*